



## Erfolgsfaktor „Menschenkompetenz“

### Selbst- und Menschenkenntnis mit System

Handeln Sie authentisch – oder „spielen“ Sie eine Rolle?

Nützen Sie individuelle Methoden, oder die „Handlungsrezepte“ Ihres Unternehmens?

Sind Sie dann erfolgreich, wenn Sie so agieren, wie Ihr erfolgreicher Chef?

Kommen Sie mit bestimmten Personen ganz gut zu Recht und mit anderen gelingt das gar nicht?

### Menschen sind verschieden!

Viele Merkmale unseres Verhaltens sind angeboren, andere von der Umwelt beeinflusst.

Wenn Sie die eigene individuelle Persönlichkeitsstruktur mit allen Möglichkeiten und Grenzen erkennen, verstehen Sie Ihr Verhalten und Ihre Motivation.

Sie erfahren, wie Sie sich entsprechend Ihrer Anlagen weiterentwickeln und Authentizität leben können.

Ihre Individualität wird in den Vordergrund gestellt, Sie können Ihr persönliches Potenzial ausschöpfen!

Sind Sie einmal mit Ihrer eigenen Struktur vertraut, können Sie auch sicher und rasch die Struktur anderer Menschen erkennen.

Damit gelingt Ihnen die Kommunikation mit anderen besser, Sie erreichen Ihre Ziele leichter!

## Ziele/Inhalte

- ➔ Wer mehr über sich selbst weiß, kann seine Stärken gezielter einsetzen!
- ➔ Wer andere Menschen besser versteht, kann sie für seine Ideen gewinnen!

- Sie erkennen Ihre eigene Struktur und die Ihrer GesprächspartnerInnen
- Sie verstehen Ihre Verhaltensmuster und Motivation und die der anderen
- Sie stecken sich realistische Ziele
- Sie finden die optimale Arbeitstechnik, Verkaufstechnik oder Führungsmethode
- Sie erkennen eigene und fremde Vorurteile
- Sie erfahren, wie Sie Konflikte vermeiden und Unstimmigkeiten klären können
- Sie nehmen Menschen in ihrer Individualität wahr und können Erwartungen besser einschätzen
- Sie erhöhen Ihre soziale Kompetenz im Umgang mit MitarbeiterInnen/ KundInnen/KollegInnen
- Als Führungskraft oder Teammitglied erhöhen Sie Ihre Akzeptanz im gesamten Unternehmen

## Zielgruppe

Führungskräfte, Projektleiter, MitarbeiterInnen in Kundenberatung, Service und Verkauf, ...

- Alle Personen im Unternehmen, die mehr über ihre eigene Persönlichkeit, ihr Verhalten und ihre Motivation erfahren wollen.
- Alle, die ihre Kommunikation und die Zusammenarbeit mit anderen Menschen verbessern wollen.

Gruppengröße: 6-10 Personen

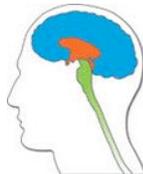
## Das Besondere an diesem Seminar

Das Structogram®-System ist seit mehr als **25 Jahren erprobt** und wird laufend weiterentwickelt.

**Mehr als eine Million** Menschen haben in dieser Zeit die Selbstanalyse durchgeführt!

Das Structogram®-Training basiert auf dem genetischen „Triune-Brain“-Konzept von Prof. Paul MacLean, der als erster festgestellt hat, dass wesentliche Persönlichkeitsmerkmale von der individuellen Arbeitsweise des Gehirns abhängen.

- Das instinktiv-gefühlsmäßige **Stammhirn**
- Das impulsiv-emotionale **Zwischenhirn**
- Das kühl-rationale **Großhirn**



Trotz ihrer Verschiedenheit müssen die drei Gehirnbereiche zusammenarbeiten – aber jedes übernimmt seine ganz spezifischen Aufgaben und hält sich an seine Spielregeln.

Erst aus dem Zusammenwirken der drei entsteht menschliches Verhalten.

## Termine/Ort

Die aktuellen Termine entnehmen Sie bitte dem „Anmelde-Button“ auf der Homepage oder der Terminübersicht.

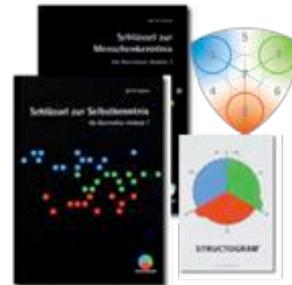
## P.S.:

Firmeninterne Structogram®-Trainings können in 24 Sprachen durchgeführt werden!

## Ihre Investition

€ 980,-- pro Person  
€ 880,-- (für jede/n weitere/n TeilnehmerIn aus dem gleichen Unternehmen)  
zzgl. 20% Mehrwertsteuer.

In den Teilnahmegebühren sind auch die Original-Seminar-Unterlagen (Structogram®-Trainingssystem 1 „Schlüssel zur Selbstkenntnis“ mit Structogram®-Scheibe und Structogram®-Trainingssystem 2 „Schlüssel zur Menschenkenntnis“ mit Trio-Map und Merkkarte) enthalten.



## Ihre Trainerin

Mag. Ursula Autengruber,  
Perchtoldsdorf/NÖ

25 Jahre Erfahrung  
in Beratung, Coaching,  
Moderation und Training

Spezialgebiete:  
Persönlichkeitsentwicklung,  
Führung und Verkauf

Seit 1990 autorisierte  
Structogram®-Mastertrainerin für Österreich.

